



Salesprofi für B2B-Verkauf (m/w)

(25 Stunden/Woche)

Das Unternehmen:

Iphos IT Solutions: Ein starkes internationales Unternehmen für die besten IT Lösungen. Wir bieten unseren Kunden in Österreich, Deutschland, Bulgarien & der Schweiz einen full Service in den Bereichen EDV / IT / ITSM, Softwareentwicklung & Webentwicklung. Schneller, kosteneffizienter & kompetenter.

Der Job:

Egal ob Kaltakquise, Warmakquise, Telefonmarketing - du hast Spaß daran, unsere innovative Suchmaschine searchIT und unsere full Service Dienstleitungen im Bereich IT-Support potentiellen Neukunden zu präsentieren? Mit deiner Fachkompetenz und deinem sympathischen Auftreten Abschlüsse im Bereich B2B zu erzielen ist eine deiner Stärken? Dann bis du bei uns genau richtig!

Dein Profil:

- sehr gute Deutsch Kenntnisse in Wort und Schrift
- ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit
- Extrovertiertheit
- freundliches, sympathisches Auftreten
- Kundenorientiertheit
- Präsentationsfähigkeit
- hochmotiviert
- sehr gute MS Office-Kenntnisse
- Zuverlässigkeit, Genauigkeit

Von Vorteil sind Kenntnisse in den Bereichen:

- IT- / Computer-Affinität und Verständnis
- Selbstorganisation

Deine Aufgaben:

- Telefonmarketing (Warm- und Kaltakquise)
- Produktpräsentation
- B2B Verkauf im Außendienst
- enge Zusammenarbeit mit dem Marketing- und Organisationsteam

Unser Angebot:

- Modernes, dynamisches & schnell wachsendes IT-Unternehmen mit innovativem Produktspektrum
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- 20 bis 25 Stunden pro Woche
- wahlweise angestellt oder selbständig (Reseller)
- brutto € 1050,- für 25 Wochenstunden
- bis zu 8% Projektumsatzbeteiligung

Sende deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an karriere@iphos.com

Iphos IT Solutions GmbH
Tel.: +43 1 869 84 00,
E-Mail: karriere@iphos.com
1120 Wien, Arndtstraße 89/Top 22, Österreich

iphos.com

