



Sales Mitarbeiter m/w (B2B im IT-Bereich) - hohe Provisionen

Das Unternehmen:

Iphos IT Solutions: Ein starkes internationales Unternehmen für die besten IT Lösungen. Wir bieten unseren Kunden in Österreich, Deutschland, Bulgarien & der Schweiz einen full Service in den Bereichen EDV / IT / ITSM, Softwareentwicklung & Webentwicklung. Schneller, kosteneffizienter & kompetenter.

Der Job:

Egal ob Kaltakquise oder Warmakquise (per Telefon und bei Verkaufsterminen) - du hast Spaß daran, innovative und erfolgreiche Produkte wie unsere Suchmaschine searchIT (<https://searchit.cc>) potentiellen Neukunden zu präsentieren? Mit deiner Fachkompetenz und deinem sympathischen Auftreten Abschlüsse im Bereich B2B zu erzielen ist eine deiner Stärken? Dann bist du bei uns genau richtig!

Dein Profil:

- sehr gute Deutsch Kenntnisse in Wort und Schrift
- ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit
- Extrovertiertheit
- freundliches, sympathisches Auftreten
- Kundenorientiertheit
- Präsentationsfähigkeit
- hochmotiviert
- sehr gute MS Office-Kenntnisse
- Zuverlässigkeit, Genauigkeit

Von Vorteil sind Kenntnisse in den Bereichen:

- IT- / Computer-Affinität und Verständnis
- Selbstorganisation

Deine Aufgaben:

- Telefonmarketing (Warm- und Kaltakquise)
- Produktpräsentation
- B2B Verkauf im Außendienst
- enge Zusammenarbeit mit dem Marketing- und Organisationsteam

Unser Angebot:

- Modernes, dynamisches & schnell wachsendes IT-Unternehmen mit innovativem Produktspektrum
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- 25 Stunden pro Woche
- wahlweise angestellt oder selbständig (Reseller)
- brutto € 1050,- für 25 Wochenstunden
- attraktive, hohe Projekt-Umsatzbeteiligung (regelmäßiges Zusatzeinkommen bei Vermittlung von laufenden Verträgen) von bis zu 8% je Abschluss

Sende deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an
karriere@iphos.com

Iphos IT Solutions GmbH
Tel.: +43 1 869 84 00,
E-Mail: karriere@iphos.com
1120 Wien, Arndtstraße 89/Top 22, Österreich

iphos.com

