



Vertriebsmitarbeiter:in für B2B-Verkauf

(Vollzeit)

Das Unternehmen:

iphos IT Solutions: Ein starkes internationales Unternehmen für die besten IT Lösungen. Wir bieten Kunden in Österreich, Deutschland, Bulgarien & der Schweiz einen full Service in den Bereichen EDV / IT / ITSM, Softwareentwicklung & Webentwicklung. Schneller, kosteneffizienter & kompetenter.

Der Job:

Egal ob Kaltakquise oder Warmakquise - du hast Spaß daran, innovative und erfolgreiche Produkte wie unsere Suchmaschine searchIT (searchit.cc) potentiellen Neukunden zu präsentieren? Mit deiner Fachkompetenz & deinem sympathischen Auftreten Abschlüsse im Bereich B2B zu erzielen ist eine deiner Stärken? Dann bist du bei uns genau richtig!

Dein Profil:

- sehr gute Deutsch-Kenntnisse in Wort & Schrift
- ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit
- Extrovertiertheit
- freundliches, sympathisches Auftreten
- Kundenorientiertheit
- Präsentationsfähigkeit
- hochmotiviert
- sehr gute MS Office-Kenntnisse
- Zuverlässigkeit, Genauigkeit

Von Vorteil sind Kenntnisse in den Bereichen:

- IT- / Computer-Affinität
- Kommunikationsbereitschaft
- Selbstorganisation

Deine Aufgaben:

- Angebotsverhandlungen
- Warm- und Kaltakquise
- Produktpräsentation
- B2B Verkauf im Außendienst
- enge Zusammenarbeit mit dem Marketing- und Organisationsteam

Unser Angebot:

- Grundgehalt brutto € 2.000,- bei Vollzeit
- zusätzlicher variabler Gehaltsanteil in Form von attraktiven Verkaufsprämien
- Teilzeit möglich (mind. 25 Stunden pro Woche)
- wahlweise angestellt oder selbständig (Reseller)
- derzeit größtenteils Arbeit im Homeoffice

Sende deine aussagekräftige Bewerbung an
karriere@iphos.com

iphos IT Solutions GmbH
Tel.: +43 1 869 84 00,
1230 Wien, Khekgasse 35
iphos.com